

新春例会報告

「変わる地域の産業」に 問題提起!

文責●荒井守(ジャストエイド株・21研)



新春例会といえども、とてもまじめで産業団体らしい例会でした



データ分析から産業構造の変化を予測する高岡先生

世代的な回帰と少子高齢化の地域・世代間格差のひろがり等によって、消費や住まいのスタイルなどが変化していくという点とです。これによりどのような業種・商品・サービスが今後伸びるかを踏まえ、戦略を練る必要があり、また雇用等も考える必要があ

今
今回の例会は我々21研が担当させていただきました。講師は同友会ではアイドル教授でおなじみの立教大学経営学部助教授高岡美佳先生にお願いたしました。
新年初めの例会にふさわしく、「華」のある講師ではありますが、高岡先生の専門が「流通業」の研究のため、幅広い業種の会員を持ち、また製造業の多い大田支部の方々にとって関心のあ

るテーマにできるか企画段階で疑問視されておりました。
しかし高岡先生との打ち合わせの中で、流通業以外の方が聞いても充分参考になる内容であると確信しました。激変する流通業界はひとつの顕著な例であり、それは社会構造の変化があらゆる産業や私たちの生活に影響を及ぼしてきていることがその背景にあるからです。

例えば、「2007年問題」といわれる団塊の世代の大量定年による労働力の変化や消費性向の変化、人口の都心回帰と少子高齢化の地域・

今

今回の例会は我々21研が担当させていただきます。講師は同友会ではアイドル教授でおなじみの立教大学経営学部助教授高岡美佳先生にお願いたしました。

華には花が似合いますね♡



我々企画運営側としては今回の例会を「答えを教えるという講義」ではなく「問題提起」として発信する趣旨で企画しました。中には今後業種・商品・サービスを見直さなければならぬ会社もあるかもしれない、また逆に成長が見込まれる業種もあります。
今回の講義では今後起こりうる現象を予測していただきましたので、これをピンチと捉えるのか、チャンスと捉えるのかはそれぞれの経営者の方次第です。5年後10年後したたかに生き残るには今まさに的確な戦略の立案と実行が求められているわけです。大田支部の皆様がより発展する一助になれば幸いと存じます。
今回の例会は賀詞交歓会にはしませんので、講演後の2次会で懇親会を兼ねて簡単な賀詞交歓会を行いました。
高岡先生もお付き合いいただき、議論を深めるつもりでおりましたが、どうやら高岡先生のプライベートな部分に質問が多かったようです。高岡先生申し訳ありませんでした、これも美人の運命とあきらめてください。

12月例会報告

初めての例会担当！
みなさんのおかげで、
色々勉強になりました。

報告者・虻川良太郎（丸良興業有限公司）



恒例！内海支部長の華麗なる仮装。今年はトナカイ

東

京同友会大田支部の皆様こんにちは。昨年末の12月例会幹事をやりました虻川良太郎です。同友会には父である虻川良雄に誘われて、大森ブロック会に行ったことがきっかけです。新人ながら例会に幹事として参加することになった当初は、まったく何のことかわかりませんでした。しかし先輩方に誘われた以上断るわけにもいかず、いい勉強になればと思いつく承諾の返事をしました。

6ヶ月前から準備をしてきたわりには当日のリハーサルをやる時間がほとんどなかったり、頭の中で考えている部分とだいぶ違うことが多くあり、もう少し落ち着いて段取りをしていけばと嘆くばかりでありました。本番では仮装をしていたので緊張は吹っ飛んでいき、特にありませんでした。そのおかげもあってか、じゃんけん大会やクイズバトルでは盛り上がったのとは感じています。また、今回たくさんの方々とコミュニケーションを取り合い、良い時間を過ごすことが出来ました。



チャイナドレス姿の比留間です。同友会に入っていなかったらこんな体験できなかったでしょう



丸良興業の虻川です。ボクのタイツ姿、いかがだったでしょう



真剣な表情でネタ合わせ中？の進行役4人



スーツの後ろ半分は裸の大谷さん（右）。みな、カラダを張って大活躍ご苦労様でした！

公認会計士の中村です。久々に同友会に出てみたら、例会責任者になってサンタで女装！？



12月例会幹事長の公認会計士中村さん、社労士の太谷さん、Fクラライミングの比留間さん、税理士の高崎さん、精美堂の野口さん、日本デジタル通信の中西さん、ベネフィットパートナーズの奥野さん。皆さんありがとうございました。やはり縁の下の方持ちはすごいと感じることがたくさんありました。皆様、若輩者ではありますが、今後とも宜しくお願い申し上げます。

11月例会報告

11月例会を終えて

毎月の例会開催が立候補制になって、我々が例会委員会(偉そうに書いたが名ばかりの副委員長です)も立候補したい!と企画した11月例会も無事に終わり、当日の講師を勤められた株式会社キツタカの橋高社長には本当に感謝。お疲れ様でした。ありがとうございます。とても忙しい方なのに大変なことをお願いして本当にすみませんでした。まだ言い足りないかもしれませんが…。

というのもミニ例会です。例会委員会が作る例会だから『今後の例会作りの手本となるような』これぞ大田の例会を。と気合も入り、例会に携わる仲間たちでいい例会となるように内容を作りこもう!とそれはよいのだが。



例会委員会渾身の例会。産業プラザPIOのコンベンションホールは満杯!

何回ミニ例会をしていただきたらどうか?同じ話を繰り返し繰り返しお願ひしたでしょうか?そのたびいやな顔もせず、いや真剣にお話をしていた良かったです。例会作りのつもりがただただ自分のためだけの質問の連発。やはり言い足りないからもう一度。『有難うございました』。

ミニ例会の後決まって皆で2次会に行くのだが、さっきの話ここがよかつたね!、勉強になったね!とのそれぞれの話が人それぞれ違う。どうして?集まった仲間たちがそれぞれにぶつかっている悩みや課題がちがうからですね。面白いでしょ。よかつたねと言って飲んでいる者どうしのよかつたが違うんだから……。

11月例会の感想

前評判からかなり期待しておりました。なんといいましても大田の経営者仲間、単価が一枚¥3200の豊で年商25億。きつと目からうろこのマジック的ビジネスを展開されてきたのだからと勝手に想像しておりました。しかしながらそのお話はきびしい現実と向き合い試行錯誤を繰り返し、あるときにはぎりぎりまで追い詰められそれを跳ね返してきた経営者の信念のお話でした。

期待をはるかに上回り、集まった会員一同心から感動してしまいました。にもかかわらず橋高社長はたんと語られ、その姿からこの話は現在進行中でこれからまた

報告者 ● 島村亮 (有限会社ルミナス)

例会の成功の要素は講師半分、グループ討論半分。グループ討論は出席者が例会作りに参加できる最初で最後の機会だからとテーマ設定には力が入りました。そんなこんなで例会直前までグループ討論のテーマが決まらなかった。意見が一致しない。

そんな時、ぎりぎりでの久保井先輩の一言。テーマは絞らずそれぞれに参加者が感じたことを発表するのでもいいのではないかと久しぶりの意見一致でチャンちゃんです。当日は深夜まで盛り上がり橋高社長にも最後までお付き合いいただきました。

この例会は間違いなく例会委員長中西氏の武勇伝となるでしょう。沢山のご参加有難うございました。

報告者 ● 佃浩之 (株)ニッコー化学研究所 代表取締役

大きく展開することを示唆しておられます。お話の中で最も興味を覚えたのは従来社内でおこなっていた仕事を社員をなかば独立させ業務委託の形に持っていく過程とその結果委託契約を受け入れた社員さんたちが橋高社長の望む通りに成長していったお話です。経営者と社員さんたちの間でがんばれば、がんばった分報われるシステムの上で働こうという共通の認識が出来上がり、橋高社長は夜遅くまで営業をこなし、委託先になった社員さんたちは従来の豊屋の何倍にもあたる注文をこなしに行くようになります。その後は業務委託先の法人化、小規模生産工場の分散配置等など橋高社長の

戦術が冴えます。これらの策を打ち出してきた橋高社長ですが、ここまで順調にこれた要因はやる気になつてくれた社員さんと言います。しかしながらそのやる気を継続させるため橋高社長が社員さんたちとのコミュニケーションをどれほど大事にしているのかはわざわざ資料を配布したことから明らかでしょう。橋高社長のところには成功の理由を聞きにくる豊屋さんが結構いらつしやるそうです。ところが手解されても、そのままやっただけでは成長する理由がある。成長する企業には成長する理由がある。という事なんでしょう。

例会の基本はグループ討論。
16の島に分かれて
論議を行いました(下)



気張らない語り口ながら、橋高さんの情熱がピンピン伝わってきました(左上) グループでは、学んだことや体験が密に交流されました(右上)

あなたのお仕事 教えてください!!

第2回

精美堂

経営者 ● 代表取締役 野口 修

[住所] 東京都八王子市南大沢3-9-5-104

[TEL] 042-675-3557

[FAX] 020-4663-3650

[URL] <http://www.se-pharm.net>

業務内容 ● 一般薬・処方箋薬・ドクターズサプリ・
ドクターズスキンケアの店舗、ネット販売

モットー ● 自分の健康は自分で守る時代です。

治療から予防へシフトチェンジのお手伝いをさせていただきます。

うちの会社のここがすごい ●

有機無農薬のサプリメントを使い

生活習慣病の予防・完治を目指し指導をしています。

また月に1~2度、健康セミナーを開き病気のこと、

これからの医療制度などの啓蒙活動をしています。

なんでもひとこと ●

2007年よりそれぞれの人に適した
オーダーメイドサプリメントの販売を
展開していきます。

アンチエイジング(抗老化)に興味のある方は
是非お問い合わせください!!



公

認会計士・税理士の中村です。コンサルティング会社を退職し、会計事務所を開業して約1年半が経過しました。業務内容は、主に関与先企業の決算申告代理業務、M&A仲介、事業再生・事業継承・資金調達等のアドバイズ業務が中心で、特に事業再生・事業承継のコンサルティングを得意としております。私のコンサルティングのモットーは、常に「事業家の視点で考える」です。なぜなら、お客様が抱えている問題やニーズを「事業家の視点」で捉えないと解決のプロセスや手段を誤ってしまうことが多々あるからです。例えば、「新規の設備投資で、税制上の恩恵があるらしいが、どの程度税務上のメリットがあるのか?」の相談では、税務メリットを回答するだけでは、お客様のニーズに十分応えていない場合があります。当然ながら、お客様との関与の仕方にもよりま

私の挑戦

07

すが、「その採算のあう投資か、今がその投資のタイミングなのか、ベストな資金調達はどうか?」等々もヒアリングしてトータルなアドバイスを心掛けます。そんな、「事業家の視点」を肌感覚で養っていく場として、同友会は私にとって貴重です。直接利害関係の無い様々な経営者の方々の生の声を聞ける機会には他に無いからです。今後、専門家としての知識・知恵を修練し、同友会で経営の実践力を磨きながら頼もしい企業参謀役として仕事を通じ、社会貢献してゆければと考えております。



公認会計士 税理士
中村 優
(リバーサイドブロック)

大田支部「一泊同友会」のご案内

2007年大田を変えよう! Needs・ニーズ・needs あなたの思いが必要だ!
会員のみなさんにとって、本当に必要な2007年大田支部にするために!

まじめに語る!
思いを伝える!
仲間ができる!

日時 ● 2月24日(土)
午前11時30分~

25日(日) 正午解散予定

※23日には静岡御殿場支部のみなさんとゴルフコンペもあります。

場所 ● 御殿場高原ホテル
御殿場市神山719

電話 ● 0550-87-1414

定員 ● 100名

研修会費用 ● 18,000円

主催支部 ● 大田支部

一泊同友会に向けて!

株式会社メイショウ・エステート 代表取締役 石川英嗣

皆さん、日頃は大変お世話様です。2月の24・25と大田支部恒例の一泊同友会がございます。記事を書けと広報蛇川さんの命令なので、私の思いをスペースを借りて掲載させていただきます。

私が一泊同友会(正式名称:一泊拡大幹事会)に初めて参加したのが今から4年前、平成15年だったと記憶しております。仕事から引越しシーズン前の2月は大変忙しいのですが、シティハウジング佐藤さんのお誘いで渋々参加した記憶があります。幹事会の最中はまったく理解不能の議題がチャクチャクと処理されていく、団塊世代の先輩社長達の真剣な眼差し、こっちは欠伸を我慢するのが精一杯でした。長い会議が終了し、懇親会に突入、心地良い時間はあっという間に経過する、さあ2次会だとホテルのロビーに降りていくと、そこにいたちょっと小太りの男性が初めてお会い

するハーツの山口さんでした。深夜に到着したばかりのハーツ山口さんと夜の伊東の街へ、当然に大枚数枚をお支払いして、後悔してもし尽くせない時間が経過しました。その夜にちょっとだけした真剣な話「若手が学べる会を創ろう、が、今の着の会に進化していきました。

それから丸4年、沢山の経営のヒントと沢山の同じ悩みを抱えた仲間ができました。そんな私が今は皆さんをお誘いする側に、着の会のメンバーには、あと半歩前に出て支部活動を理解していただきたい、先輩経営者には、もっともっと若手経営者に貴重な経営体験を語っていただきたい、そんな思いが今年の一泊同友会です。

来期の大田支部が会員の皆様にとって、もっともっと良い会になりますように、皆さんの思いや意見、考えが必要です、是非参加して下さい。

新 会 員 紹 介

会員名簿にのっていない人がいたら、
名簿のうしろの空欄に
切り取ってお貼りください。



業種 一般アルミ製品、精密機械加工
(半導体製造に関する治工具)
会社 〒143-0002 東京都大田区城南島2-1-3
TEL: 03-3790-0521 FAX: 03-3790-0521
趣味 スキー
所属 アイランド
推薦者 井上忠道

株式会社 井上製作所
井上 健太郎
43976 H18.11.10 (入会)



業種 ワインの品質劣化防止に関する研究と啓蒙。
対象は輸入会社・酒販業者・飲食店等。
会社 事務局長
〒143-0001 東京都大田区東海5-5-9
海貨上屋4号棟2F 南三栄商会内
TEL: 03-3799-3297 FAX: 03-5755-8937
趣味 音楽・囲碁
所属 アイランド
推薦者 北山輝夫

リーファーワイン協会
西尾 宗三
44024 H18.12.12 (入会)



業種 事業者から排出される廃棄物を
資源化の提案をさせて頂き、
処理料金の削減、
リサイクル率向上を目指します。
会社 代表取締役
〒144-0043 東京都大田区羽田1-11-4
TEL: 03-5735-2299 FAX: 03-5809-6288
http://www.r-nw.com
趣味 アウトドア系(キャンプ等)
所属 エアポート
推薦者 山口裕詮

株式会社 リサイクル・ネットワーク
大久保 茂忠
43933 H18.10.3 (入会)



業種 マルチメディアコンテンツの企画制作。
インターネットでの動画配信を
ワンストップでサポート。
会社 代表取締役
〒144-0042 東京都大田区羽田旭町7-1
BICあさひ309
TEL: 03-5737-0750 FAX: 20-46690668
http://www.attv.jp
趣味 映画鑑賞・読書
所属 エアポート
推薦者 中西将人

株式会社 オープラス・メディア
馬場 雅敬
43936 H18.10.6 (入会)



業種 生・損・保険代理業
会社 取締役
〒144-0035 東京都大田区南蒲田3-8-22
TEL: 03-5735-6271 FAX: 03-5735-6272
http://www.hokenya.ne.jp
所属 エアポート
推薦者 事務局

株式会社 南あんしん保険事務所
鹿野 雄一
43977 H18.11.14 (入会)



業種 造園業
(庭木剪定・造園工事・ガーデニングデザイン・
施工・エクステリア工事 年間管理)
会社 代表
〒211-0013
神奈川県川崎市中原区上平間223-1
TEL: 044-556-4292 FAX: 044-555-8561
趣味 テニス・ヨット
所属 エアポート
推薦者 石川英嗣、島村 亮

株式会社 グラス・ホッパー
小松 淳美
43978 H18.11.15 (入会)



業種 プラスチック成形加工・射出成形
会社 専務取締役
〒144-0044 東京都大田区本羽田2-11-10
TEL: 03-3744-6355 FAX: 03-3744-6210
http://www.abeseisakusyo.co.jp
趣味 釣り・音楽鑑賞など
所属 エアポート
推薦者 小林剛太郎

株式会社 阿部製作所
阿部 克彦
43984 H18.11.20 (入会)



業種 相続、不動産、交通事故、家事など
民事事件の他、刑事事件、少年事件などの
法律問題を取り扱っています。
会社 弁護士
〒144-8570 東京都大田区蒲田5-15-8
蒲田月村ビル4階
TEL: 03-3736-1141 FAX: 03-3734-1584
http://www.nanbu-law.gr.jp
所属 エアポート
推薦者 坂井興一

東京南部法律事務所
山口 泉
44022 H18.12.12 (入会)



業種 卸売業 油圧機械部品販売
会社 専務取締役
〒140-0013 東京都品川区南大井3-21-11
TEL: 03-3763-7454 FAX: 03-3763-7455
趣味 ゴルフ
所属 大森
推薦者 山口裕詮

株式会社 ミナガワ
皆川 祐一
43937 H18.10.6 (入会)



業種 飲食店経営及び付帯事業
会社 取締役
〒105-0004 東京都港区新橋3-8-4
TEL: 03-3779-5678 FAX: 03-6277-3735
http://www.dynacorp.co.jp
趣味 スポーツ観戦 サッカー
所属 大森
推薦者 黒崎 伸

株式会社 ダイナコーポレーション
阿久津 洋之
43938 H18.10.6 (入会)



業種 ワイン販売企画
会社 取締役
〒104-0042 東京都中央区入船3-9-1
第2細矢ビル5F
TEL: 03-3553-5130 FAX: 03-3553-5131
趣味 歌舞伎
所属 大森
推薦者 北山輝夫

株式会社 ビーズ
加藤 満佐子
43950 H18.10.10 (入会)



業種 工業用ゴム製品の製造・販売。
会社 取締役
〒103-0001
東京都中央区日本橋小伝馬町2-4
TEL: 03-3663-8941 FAX: 03-3667-2858
http://www.ll.ocn.ne.jp
所属 大森
推薦者 山口裕詮、高田久志

株式会社 三報ゴム(株)
野口 浩之
44008 H18.12.7 (入会)



業種 店舗フォロー
会社 取締役
〒143-0011 東京都大田区大森本町2-4-21
所属 大森
推薦者 北山輝夫

株式会社 シードトラスト
伊藤 希
44026 H18.12.12 (入会)



業種 店舗フォロー
会社 取締役
〒143-0011 東京都大田区大森本町2-4-21
TEL: 090-1854-652 FAX: 03-5953-8903
所属 大森
推薦者 北山輝夫

株式会社 シードトラスト
安藤 悟
44027 H18.12.12 (入会)



業種 ホテル業。宿泊、レストラン、宴会、駐車場等。
宴会営業支配人
会社 〒143-0023 東京都大田区山王1-3-1
TEL: 03-3773-7111 FAX: 03-3773-7766
http://www.hotelmonterey.co.jp
所属 大森
推薦者 内海節子

ホテルモンテレイ(株)
吉川 和久
44036 H19.1.10 (入会)



業種 クリーニング
会社 〒146-0091 東京都大田区鶴の木3-14-3
TEL: 03-3750-8927 FAX: 03-3750-8927
趣味 英会話
所属 リバーサイド
推薦者 菅沼佳一郎、猿渡盛之

株式会社 三長クリーニング
森田 恵里子
43929 H18.10.2 (入会)



業種 印刷業を主な業務とします。
主な商品は書籍・カタログです。
特に書籍については
すべて一貫生産体制を取っています。
会社 東京営業所付
〒144-0051
東京都大田区西蒲田6-17-19-102
TEL: 03-3733-3597 FAX: 03-3733-3597
http://www.insatsu-shiko.com
趣味 ドライブ
所属 リバーサイド
推薦者 森川伸也、石井誠二

株式会社 印刷紙工 東京営業所
高田 邦成
43982 H18.11.20 (入会)



業種 水道衛生設備・給水管・
排水管工事施工及び故障修理、下水詰り修理、
ポンプの故障修理、交換、直結給水改修。
会社 代表取締役
〒154-0012 東京都世田谷区駒沢3-1-15
TEL: 03-3410-6000 FAX: 03-3410-6003
http://www.301.co.jp
趣味 釣り
所属 リバーサイド
推薦者 河津文三

株式会社 共同サービス
石川 智
43988 H18.11.28 (入会)

(幹事会報告) 2007.1.15

『私がやる、共にやる、楽しくやる』 ～常にチャレンジ大田支部～

司会:北山輝夫氏

参加:内海、北山、荒井、石川、安藤、中西、虻川、久米、河津、高倉、佐藤、井上、内田、湯本、高田、杉崎、田中、猿渡、島村、奥野(敬称略)

1. 報告事項

□会員数報告(2006.12.2～2007.1.15)
入会6名 大田へ移動3名 退会1名
現在268名

2. 討議事項

□メインテーマ:

組織改革に向けての一泊幹事会

日時:2月24日、25日/場所:御殿場高原ホテルB,U
/会費:18,000円

稼働率の意味の確認→①運営する人の人数が多い。

②催しにたくさんの方が参加する。

(意見)

●なんらかの仕組みづくりをするべき段階にきているのではないか。御殿場支部は、稼働率が高く、経営に役立つ活動ができています。学ぶべき点が多い。

●「着の会」は、いつも30人程度は集まっている。→ニーズが高いということ。「マスター会」発足はニーズの現われ

●入会時にオリエンテーションがなかったので、活動について不明確なことが多い。

●同友会の周りともコミュニケーションをとるような活動をしていくべきでは。

●世代交代で、若い人の場作りは大切。例会の参加人数確保は、絶対数の増加で対応しては。

●御殿場支部の活動は、単に稼働率だけの問題ではなく、その思いがあり、根本の問題。

●会員全部の居場所をつくらないといけない。

●最近、ブロックが盛り上がりません。各組織の重要性を共有できていない。～ベクトルが一致していない。

●活動は自主的であるべき。自主的になれないなら、一部の活動を自粛してもいいのでは？

●応援体制づくりが必要

●現在は立候補制だが、ブロックに任せるのにも利点はある。輪が培われる。2人以上の立候補ではフォロー体制が心配。

●同友会の歴史や地域への根拠などを軽んじているように感じる。

●拡大幹事会の懇親会に「着の会」が入っているが、性質が違い、時間的に無理がないか？→まだ着の会には相談していないので、企画はこれからつめていく。

●世代ギャップを感じる。

●「全くでない」から「一つでも出る」に変えていく。こういう活動が大切では。1年に何回かでも出席していれば、稼働しているといえるのでは。

●おもしろそうな企画をまず立てていくことが活性化につながる。1個でも参加したいと思うものを作っていきたい。

●会に求めるものはそれぞれ違う。それらを広く吸収する仕組みが必要。立候補制は新しい会員には意味は分かりにくい。立候補まではできなくても、思いを代行してあげてもいいのでは。

●委員長は必ず役員会(幹事会)に必ず出る人になってもらうと全体を見渡しやすい。ブロックなどの動きを幹事会で責任とれる体制。

●いろいろな意見のある人ができるのがいい。多様性を認めるとのこと。

3. 例会の進捗状況報告・企画検討

①1月例会:1月22日/PIO

参加費を、1,000円に変更。行政からの補助金を例会の収入として当ててよいと確認をした。

②3月例会:3月26日/PIO

幹事会の後で、3月26日に変更とした。講師小河恒夫さん(豊島支部)研究集会で講師をしている。

③総会:4月21日/PIO

あなたのお仕事教えてフェスティバルを今年も開催。先に総会を持ってきて、交流の時間を増やした。

④例会立候補について(例会委員会)立候補受付始めました。シートの提出をお願いします。

4. 各委員会・ブロックから

【会勢拡大委員会】増強月間の表彰は1月22日

【マスター会】発起人会 1月26日

【都立高専交流委員会】経営塾の取り組みが「文部科学時報」(文部科学省)になった。同友会の取り組みが全国に知らされた。

【親睦企画委員会】ポーリング大会

【産学交流委員会】立正大学講師選出(候補:高倉氏、安藤氏、高田氏、橋高氏、比留間氏)

【指針の会】指針の会は、3月は定例の27日に行う。

直近の幹事会

2月24日(土) 午前11時30分 一泊拡大幹事会
3月5日(月) 午後6時30分

編集往来

同友会に入って三年が経とうとしている。入ったいきさつは、ご存知の方も多いだろう。

起業して二年が経った頃、昔の知人と久々に食事をした。私が起業したことを起業から2年後に聞かされたのである。「それなら、営業しなきゃ!」。「営業か?そうね」などとのらりくらり言っていたら、「今度、経営者仲間と温泉に一泊で行くんだけど、一緒に行かない?」と来た。彼曰く、同じ経営者たちと楽しく知り合えるし...、お酒飲みながら自然と友達になれば営業にもつながるのだそうだ。営業の「え」の字も分からない(やったことのない)私にとって、唯一の取柄とでも言える「ノム」ことなかで、「営業」とやらが出来るとしたら...。敵に不足はなかった。

そして、やってきたのが、何てこととはない、大田の一泊幹事会なのである。しかも、紹介者の彼は来てやしない。ワケの分からないことをあ

くだこくだ揉み合って、スローガンなどを何とも二日がかりで作ったのである! ハメられた!! 気付くと彼は同友会を辞めていた。あの日から一度も連絡が取れない。いい子ちゃんの前は何故だか会員になり、人質のような気持ちで紹介者の顔を潰さないようになどと気を使いながらも、多くの人たちと知り合い、ここまでどうにか辞めずに来た。

右も左も分からなかったが、肴のみんなにカワイガラレ、オジ様たちにオビエラレ、お姉さまたちにイタブラレ、気がつくとも、経営と言うものが面白くなっていった。

経営指針が出来たことがよかった。ゴルフ仲間も出来た。それに、少し強くなった。全ては、知り合った方々のおかげでございます。行方不明の紹介者にも感謝したい。

昨年まで広報委員長をさせていただきました。今後は丸良興業の虻川良太郎氏にバトンタッチし、お任せしたいと思う所存でございます。

有限会社バース
代表取締役 柳沢明子

目次

1面 ●新春例会報告

2面 ●12月例会報告

3面 ●11月例会報告&感想

4面 ●私の挑戦

あなたのお仕事教えて!
一泊幹事会のご案内

5面 ●新入会員紹介

6面 ●1月幹事会報告
編集往来

今号の担当編集委員

柳沢明子@企業広報は編集制作のバース

虻川良太郎@クレーン作業なら丸良興業

荒井守@財産預かります!ジャストエイド

平間律子@ソフト開発のバースシステム

内海節子@今日も陽気な京浜容器

東京中小企業家同友会大田支部

Vol.6●No.73●平成19年2月20日