

もっと「同友会大田支部」を知ろう！参加しよう！

O T A • N O • D O Y U

# おおたの同友

一般社団法人 東京中小企業家同友会 大田支部 © 広報誌リニューアル20号

## 広報委員会

おおたの同友 リニューアル20号（2020年10月発行）  
広報委員会：島村亮（株）ルミナス）  
小川琢弘（株）think shift）  
平林正樹（順天堂大学国際教養学部特任教授）  
広報委員長：針谷周作（コトノハ（株））  
発行：一般社団法人 東京中小企業家同友会大田支部  
編集制作：コトノハ株式会社

入会のご希望は、東京中小企業家同友会大田支部  
→ ☎03-3261-7201

## New member introduction

## 新会員紹介

大田支部に新たに加入した会員です。  
皆様、フォローをお願いいたします。

入会日：2020/2/3



伊藤秀典氏（取締役）  
ベシシステム株式会社

紹介者 平間律子氏

☎03-3298-7051

**業務内容**：自動車整備工場様向け業務支援システム開発・販売・サポート  
**企業理念**：私たちは、お客様との繋がりを大切に、喜びや感動の可能性を無限に広げます。私たちは、プロの技術を磨き、未来作りに貢献する会社を目指します。私たちは、社員一人一人が夢を実現し、幸せをみんなで作ります。

入会日：2020/5/13



松本真一氏（代表取締役）  
三栄精機株式会社

紹介者 中小企業家同友会  
全国協議会

☎03-3757-5241

**業務内容**：フライス、マシニング加工、旋盤加工、精密部品加工、微細加工、その他一般加工  
「五軸・微細加工・金属・樹脂・脆性材加工、フライス・MC精密を少量多品種から量産まで、確かな技術でお客様のご要望にお答えいたします」

入会日：2020/5/13



宮永和彦氏（工場長）  
三栄精機株式会社

紹介者 松本真一氏

☎03-3757-5241

**業務内容**：フライス、マシニング加工、旋盤加工、精密部品加工、微細加工、その他一般加工  
「金属・樹脂・脆性材加工、フライス・五軸・MC精密・微細加工を少量多品種から量産まで、確かな技術でお客様のご要望にお答えすべく日々精進して参ります。コパール・チタン合金・MMC・マグネシウム・アルミ・鉄・SUS等 PP・PC・PET・アクリル等 銅（電極成型）・真鍮などどんな材料でもご相談ください」

入会日：2020/5/21



山下奈々氏（代表）  
ランチェスター経営大森

紹介者 島村亮氏

☎03-6410-7260

**業務内容**：社外営業部長合同会社を設立し、社長と共に「勝てる戦略」を立て継続的に売り上げが上がる仕組みを作る「営業支援チーム」で中小企業の経営をサポートします。  
「8月～大森のシェアキッチンで毎週4日ほどバル（居酒屋）を運営することとなりました。会場にはスクリーンとプロジェクターも常設されており貸切イベントにも対応可能。詳細は[https://peraichi.com/landing\\_pages/view/tsumugi730](https://peraichi.com/landing_pages/view/tsumugi730)」

入会日：2020/6/15



伊藤宏一氏（代表社員）  
ささえ愛ケア合同会社

紹介者 大田支部21研世話人

☎03-6755-3983

**業務内容**：介護保険事業、訪問介護事業、在宅支援、在宅介護支援事業、地域福祉事業、多世代交流サロン

入会日：2020/6/18



石井輝久氏（弁護士）  
シティユウワ法律事務所

紹介者 島村亮氏

☎03-3748-8150

**業務内容**：会社・経営者の方々を対象とした法律業務  
「法律事務所における一般企業法務、M&A及び訴訟等の経験に加え、官公庁（証券取引等監視委員会事務局及び公正取引委員会事務局）での勤務経験を活かし、企業及び個人に対する法律面での実践的でトータルなソリューションを提供」

入会日：2020/7/13



田中俊行氏（COO）  
（株）日本コンピュータ開発

紹介者 高瀬拓士氏

☎046-234-7066

**業務内容**：ビジネスのIT化を主業務とし、中小企業のIT導入支援を通じた地方社会の活性化促進を重点事業とします。  
「一般社団法人東京中小企業家同友会大田支部と都立高専による産学連携の取組に、都立高専産学交流委員として参画。日本コンピュータ開発は都立高専インターンシップにも毎年参加中」

入会日：2020/8/11



工藤光夫氏（代表）  
くどう珈琲

紹介者 北海道同友会

☎011-884-6500

**業務内容**：自家焙煎コーヒー製造・販売、カフェ委託業務  
「札幌市内で豊富な種類のコーヒー販売「くどうふぁーむ」、オリジナルブレンドから人気の豆まで幅広く取りそろえた「くどう珈琲」を展開中。更に「激安卸売専門くどうふぁーむ」サイトにて自家焙煎のコーヒー卸売販売中 <https://kudou-coffee.shop-pro.jp/>」

入会日：2020/8/17



山中光成氏（代表取締役）  
（株）しろくま総合サービス

紹介者 江戸川支部

☎080-7164-7265

**業務内容**：識学を用いたコンサルティング、損害保険代理店

入会日：2020/9/1



藤井舞氏（フリーアナウンサー）  
ねことふじい

紹介者 奥野恵正氏

☎03-6450-0506

**業務内容**：ねことふじいオーナー。フリーアナウンサー  
「大学卒業後、NHKに入社、2年間夕方ニュースのメインキャスターやリポーターを務めた後フリーへ転身。美味しいお酒を飲んで食事することが結果、猫助けに繋がるという斬新なアイデアのお店「ねことふじい」のオーナーである藤井氏は、現役のフリーアナウンサーとしても活動し、二足のわらじでキャリアを築く女性起業家として注目されています」

入会日：2020/9/10



尾針徹治氏（代表取締役）  
ムソー工業株式会社

紹介者 井上健太郎氏

☎03-3790-0666

**業務内容**：各研究所、大学等の金属材料試験片及び試験機、治具の製作加工  
「70年間に渡り試験片の製作に携わり、様々な加工材料、加工条件、加工納期を実現。大田区優良工場認定。下町ボブスレーネットワークプロジェクト1号機製作より参画など実績多数」

## 大田支部からのお知らせ

- ◎大田支部の会員数は182名です。
- ◎各例会の登録は、大田支部のホームページでも行えます。  
アドレスは、  
<http://ota-doyu.com>です。
- ◎「おおたの同友」についてご意見、ご感想がありましたら、事務局アイダまでご連絡ください。

NEWS



## 大田支部2020年7月度例会感想

実施日 2020年7月14日 大田区消費者生活センター

報告者：ワンライト(株)・ツープライ(株)代表取締役 高橋宏之 社長



ワンライト（one wright ヒト描き）は高橋社長の父が文房具屋からスタートした複写伝票の製造販売会社です。パイロット万年筆と直接取引もしていました。

先代の時は母親に経理を任せっぱなしの家族経営。社員がデータを消去してやめてしまうなどの失敗も経験しました。

高橋社長は大学卒業後入社したパイロット万年筆でサラリーマンを5年経験した後、ワンライトに入社しました。

「伝票屋」なのでありとあらゆる業種に関わることができましたが、一方で、ペーパーレスの進展にともない、紙がなくなってしまって「伝票屋」は化石になってしまうのではないかとという恐怖感も感じていました。

もうひとつのツープライという会社は、レーザープリンターを導入し、紙だけでなく、金属やアクリル板など、あらゆるものに印刷を施すことができるという他所ではできない技術を持っています（新幹線ホームの安全扉などにも使用されている）。カタログなどは印刷屋に出さなくても印刷ができる。印刷屋はもういなくなる時代です。

中小企業の問題点の一つは「強みがあるのに強みを生かせない」こと。例えば、A、B、C社それぞれの強みを持ち寄って作ったものをどのルートで売るか？これとこれを組み合わせると何か新商品開発ができないかを考える。実際にそうやって作られた商品には「口に出すにはちょっと恥ずかしいおもちゃ」もあります(笑)。

もう一つの問題点は「いいものを作っても営業力がない」こと。営業力がないなら大手の営業マンを使い、大手のルートで販売してもらう方法がある。ワンライトは複写伝票の最大手、「凸版フォームズ」や高橋社長がサラリーマン時代にいた「パイロット」をセールスルートとして使っています（在籍したパイロットではい

まだに、役員クラスに顔が効く）

一例として、営業に行くきっかけ、ノベルティとしてツープライで6色印刷を施したマスクホルダーを作ってみました。早速、パイロットや凸版フォームズに持ち込み、厚労省にも採用されたが、これだけでは儲からない。これをきっかけに、「あれもできます、これもできます」を引き出す。

営業は“押し売り”ではなく“提案”が持論。同じ“営業”出身の私からみると、高橋社長は、人脈を生かし、きっかけを作って、空白を見つけ、そこに商品・アイデアを提案していくという、まさに“営業の王道を歩いている”ひとです。

さて、講演のテーマ「コロナの先にチャンスあり」。コロナ禍では大企業も中小企業もない。みんながどう対応しているかわからない。みんながやる前に人よりも早く！リアルであろうがリモートであろうが“今の強みがリモートでも強み”という言葉が印象的でした。

また、高橋社長は日本全体を“一つの地域”と見ています。これは若い時に中国で事業を行った経験から培われたものかもしれません。

「発表は成功事例だけでは面白くない、失敗事例だけをしゃべる」という前振りが高橋社長の話は始まりましたが、ほとんどが成功事例のように聞こえました(笑)。

ただ、ワンライトは息子さんに継ぐ意思がない。ツープライは後を継いでくれそうな社員に株を少しずつ渡しているなど次世代への引き継ぎにも頭を使い、悩んでおられるようです。

高橋社長は、全国の同友会ネットワークをフルに活用されています。まさに“人脈の高橋”の真骨頂です。

横山機工(株)・三陽アキュラシー(株)  
代表取締役 横山利治

## 『6年前主婦だった私のビール醸造家への転身の軌跡』

実施日 2020年8月27日 羽田バル・羽田イノベーションシティ店

報告者：(株)大鵬 代表取締役 大屋幸子 社長



初めまして、藤井舞と申します。現在フリーでアナウンサーをしながら、大森で2店舗飲食店を経営しています。先日は大屋さんの講演会に参加させていただきありがとうございました。大屋さんとは以前から知り合いです。蒲田も天空橋も両方のお店に伺ったことがあるのですが、どちらも素敵なお店でいつも大勢のお客で賑わっている印象だったので、飲食店経営、そして女性経営者の大先輩のお話を伺えるということでも楽しみにしていました。

大屋さんの講演を通して、いちばん心に残ったことは「資金繰り」の上手さでした。天空橋店のように広いお店で内装もこだわっておられるとかかなりの初期費用が必要になると思います。それを羽田イノベーションシティの方たちの協力を得たり、クラウドファンディングでクラフトビール醸造の設備導入費用を2220万円集められたりと、人を動かす力がとても大きい方だと感

じました。

どうやってそのようなお力がついたのか、という部分をみなさん気になっていたと思うのですが、ご自身が学生時代に苦労された経験からそちらが身についたのだということをお話してくださり、深く納得しました。東京ドームのビールの売り子でトップ3に入り、高校生ながら月30万も収入があったというのです。その体育会系顔負けのストイックさや根気が今に繋がっております。私も大屋さんのような立派な経営者になりたいと、ますますのやる気に繋がりました。とても貴重な機会をいただけて本当に光栄です。

今後も日々精進して参りたいと思いますのでどうぞよろしくお願いします。

ねことふじい  
代表 藤井舞

## 経営者がおすすめる本

原作／金城宗幸 漫画／村優介

## 『ブルーロック』

週刊少年マガジンコミックス・講談社

推薦者：寺嶋社会保険労務士法人代表  
寺嶋卓（特定社会保険労務士）

昨今、『鬼滅の刃』が大流行している。たかがマンガと侮るなかれ、その経済効果は単行本だけで320億円、関連グッズも入れたら数千億円にもなる。この企画の趣旨に合っているかは分らないが、そんな“マンガ”の中にとっても心に響いた場面があったので、ご紹介させていただきます。

ハトにフンを落とされたことはあるか？（中略）

で かかった後になって気付くんだ 足元にはいっぱいフンが落ちててさ 見上げたら電線にいっぱいハトがいたってコトに でも 先に気付いてれば避けられた この事象を 果たして“運”が悪かったと言えるか？（中略）

もう一つ問う（中略）

夏祭りの出店の「くじ引き」… 悪徳店主が“アタリ”を1枚も入れていなかったとしたら そのくじで“ハズレ”た奴は “運”が悪かったと言えるか？（中略）

“運”はどこにでも存在する物じゃなく 「落ちる場所にいる者にしか舞い降りない」という話だ

『週刊少年マガジン』掲載中 サッカー漫画『ブルーロック』第87話より

思うに、ある日突然、運が自分の前に降りてくるのをただ呆然と待つのではなく、運が降り注ぐ場所を己の嗅覚で嗅ぎ分け、チャンスの高い場所に常に身を置くことが大事なのでしょう。

私は自分の経営に問う、果たしてコロナ禍は単に「運」が悪いだけなのか？



## ベテラン経営者がこぞって参加！

## 大田支部ゴルフ同好会に参加しませんか？



大田支部ゴルフ同好会には、大田支部のベテラン経営者たちがこぞって参加。今年7月15日に開催された同会には16名の会員が参加した。また初参加した新会員・三栄精機(株)の松本真一社長は、ゴルフに興味があり入会したという。この日の優勝は、(株)MSプラネットの赤澤大三郎社長。緑豊かなグリーンで経営者仲間と一緒にゴルフを楽しみませんか？みなさまのご参加、お待ちしております。

